

CTY CỔ PHẦN KHÔNG GIAN  
GÓM VIỆT

Số: 01 / Q.Định - CTY

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 20 tháng 08 năm 2024

## QUY ĐỊNH

Một số chính sách với nhà phân phối, đại lý, ký gửi hàng, giá bán lẻ;  
Quy định về đổi, trả hàng trong nước, xuất khẩu;  
Quyền lợi, trách nhiệm khách hàng và nhân viên công ty.

### Điều 1. Quy định chung

Quy định này có hiệu lực đối với Nhà sản xuất, Nhà bán hàng và tổ chức cá nhân có liên quan tới hoạt động sản xuất, kinh doanh của nhãn hiệu An Thổ Túc thuộc Công ty cổ phần không gian Gốm Việt. Dựa trên nội dung này, các bên trước khi hợp tác sẽ ký hợp đồng và thỏa thuận theo yêu cầu của từng bên trên cơ sở người có đủ điều kiện năng lực hành vi nhận thức theo quy định của pháp luật, tự nguyện, bình đẳng trong kinh doanh.

### Điều 2. Quy định giá bán.

(Có bảng giá chi tiết kèm theo số 01 ngày 20/8/2024)

### Điều 3. Quy định Nhà phân phối, đại lý, ký gửi và bán lẻ.

#### 1. Thế nào là nhà phân phối, trách nhiệm và quyền lợi nhà phân phối:

a. Nhà phân phối là đối tác ký hợp đồng có thời hạn ít nhất từ 12 tháng kể từ ngày ký hợp đồng với giá trị hợp đồng tối thiểu 100 triệu đồng/đơn hàng và thanh toán đầy đủ khi nhập hàng.

b. Nhà phân phối phải bố trí nhân lực, vật lực để bảo quản, tiêu thụ hàng hóa. Công ty có trách nhiệm trang bị bảng biển quảng cáo trị giá đến 5 triệu đồng cho Nhà phân phối theo nội dung và hình ảnh của Công Ty.

c. Được độc quyền phân phối theo vùng, miền và có cam kết doanh số theo thỏa thuận trong hợp đồng.

d. Chịu trách nhiệm cung cấp danh sách đại lý giao hàng để cho Công Ty theo dõi, kiểm tra.

e. Nghiêm cấm niêm yết giá bán công khai thấp hơn so với giá bán niêm yết tại Điều 2 quy định này.

f. Được quyền nhận khuyến mại sản phẩm theo quy định Công Ty (nếu có)

#### 2. Thế nào là đại lý? trách nhiệm và quyền lợi đại lý:





a. Đại lý là các cửa hàng, điểm bán hàng cố định hoặc bán trên sàn thương mại điện tử. Hàng hóa do cung cấp trực tiếp (đối với những vùng chưa có nhà phân phối phụ trách) hoặc nhập hàng thông qua nhà phân phối phụ trách khu vực. Mức giá giao hàng áp dụng theo bảng giá tại **Điều 2** quy định này.

b. Chính sách giá đại lý:

- Đại lý cấp 1: Đơn hàng nhập phải có giá trị trên 5 triệu đồng. Cam kết đảm bảo giá trị nhập hàng đạt 50 triệu đồng/năm (12 tháng). Thanh toán đầy đủ khi nhập hàng.

- Đại lý cấp 2: Đơn hàng nhập có giá trị dưới 5 triệu đồng. Cam kết đảm bảo giá trị nhập hàng đạt 50 triệu đồng/năm (12 tháng). Thanh toán đầy đủ khi nhập hàng.

c. Được Công Ty trang bị bộ công cụ standee, tờ thông tin sản phẩm theo nội dung và hình ảnh của Công Ty.

d. Được quyền nhận khuyến mại sản phẩm theo quy định Công Ty (nếu có)

### **3. Thế nào là ký gửi? Trách nhiệm và quyền lợi của người nhận ký gửi:**

a. Ký gửi là việc Nhà sản xuất (Công Ty cổ phần Không Gian Gốm Việt) gửi sản phẩm hàng hóa của mình cho Nhà bán hàng có nhu cầu lựa chọn hình thức hợp đồng này để nhận ký gửi sản phẩm bày bán. Giá bán hàng ký gửi bắt buộc áp dụng theo bảng giá bán lẻ tại **Điều 2** quy định này.

b. Bên nhận ký gửi có trách nhiệm bảo quản hàng hóa theo hướng dẫn của Nhà sản xuất, đảm bảo các sản phẩm ký gửi không bị ẩm ướt, bụi bẩn, mất mát, hư hỏng. Được phép đổi, trả hàng theo quy định tại **điều 5**, trong trường hợp làm mất mát, hư hỏng hàng hóa phải bồi thường bằng tiền mặt cho Nhà sản xuất theo mức giá ký gửi quy định tại **Điều 2** hợp đồng.

c. Thời hạn thanh toán: Vào ngày 25 hàng tháng bên nhận hàng ký gửi sẽ kiểm kê hàng hoá và thống kê số lượng hàng đã bán, sau đó thông tin lại cho Công Ty. Bên Công Ty sẽ lên đơn hàng và vận chuyển đến địa điểm trưng bày (phí vận chuyển bên nhận ký gửi chịu). Hoá đơn sẽ được thanh toán chậm nhất vào ngày mùng 5 tháng sau.

c Được Công Ty trang bị bộ công cụ standee, tờ thông tin sản phẩm theo nội dung và hình ảnh của Công Ty.

### **4. Thế nào là bán lẻ:**

Bán lẻ là giá bán sản phẩm do nhà sản xuất, đơn vị ký gửi bán trực tiếp cho khách hàng, bán trên các trang thông tin chính thống của nhà sản xuất. Đối với nhà phân phối và đại lý, Công Ty yêu cầu không được bán dưới mức giá niêm yết của Công Ty.

### **Điều 4. Quy định giao hàng.**

- Công ty hỗ trợ miễn phí giao hàng 1 lần/tháng đối với những đối tác tại Hà Nội. Đối tác ở các tỉnh ngoài Hà Nội thì chi phí sẽ do Đối tác chi trả cho đơn vị giao hàng.

### **Điều 5. Quy định đổi trả hàng.**

01089  
CÔNG  
CỔ PH.  
HÔNG G  
GỐM VIỆT  
LÀM - TP.



- Điều kiện đổi, trả hàng: Các sản phẩm khi công ty giao hàng hoặc trong quá trình sử dụng có lỗi và được nhà sản xuất ghi nhận là lỗi do nhà sản xuất thì sẽ được đổi trả sản phẩm mới tương tự cho đối tác.
- Cuộc vận chuyển đổi trả do sản phẩm bị lỗi hoặc không đảm bảo chất lượng do Công Ty cổ phần Không Gian Gốm Việt chi trả.

#### **Điều 6. Xuất khẩu, quyền lợi và trách nhiệm người xuất khẩu.**

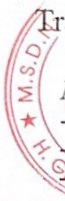
1. Xuất khẩu hàng là hình thức mua, bán hàng qua biên giới sang nước khác do Nhà sản xuất trực tiếp tìm đối tác ký hợp đồng hoặc cá nhân tổ chức khác đứng ra ký hợp đồng đưa hàng hàng hóa xuất khẩu.

2. Quyền lợi của cá nhân, tổ chức khác trực tiếp ký hợp đồng đưa hàng xuất khẩu thành công thì được chiết khấu giá trị so với tỷ lệ đơn hàng ít nhất 10% hoặc cao hơn do hai bên ký hợp đồng thỏa thuận trước khi tiến hành các thủ tục xuất khẩu.

*Quy định này có hiệu lực từ ngày 20 tháng 08 năm 2024 đến khi thay đổi.*

Mọi thắc mắc vui lòng liên hệ 0888145858; E-mail: gomviet.cskh.@gmail.com

Trân trọng cảm ơn quý khách hàng đã tin tưởng hợp tác!



Nơi nhận:

- HĐQT;
- Nhà phân phối, đại lý, cửa hàng ký gửi;
- Lãnh đạo, nhân viên Cty;
- Lưu Cty

**GIÁM ĐỐC**



**GIÁM ĐỐC**  
*Hoàng Văn Hải*